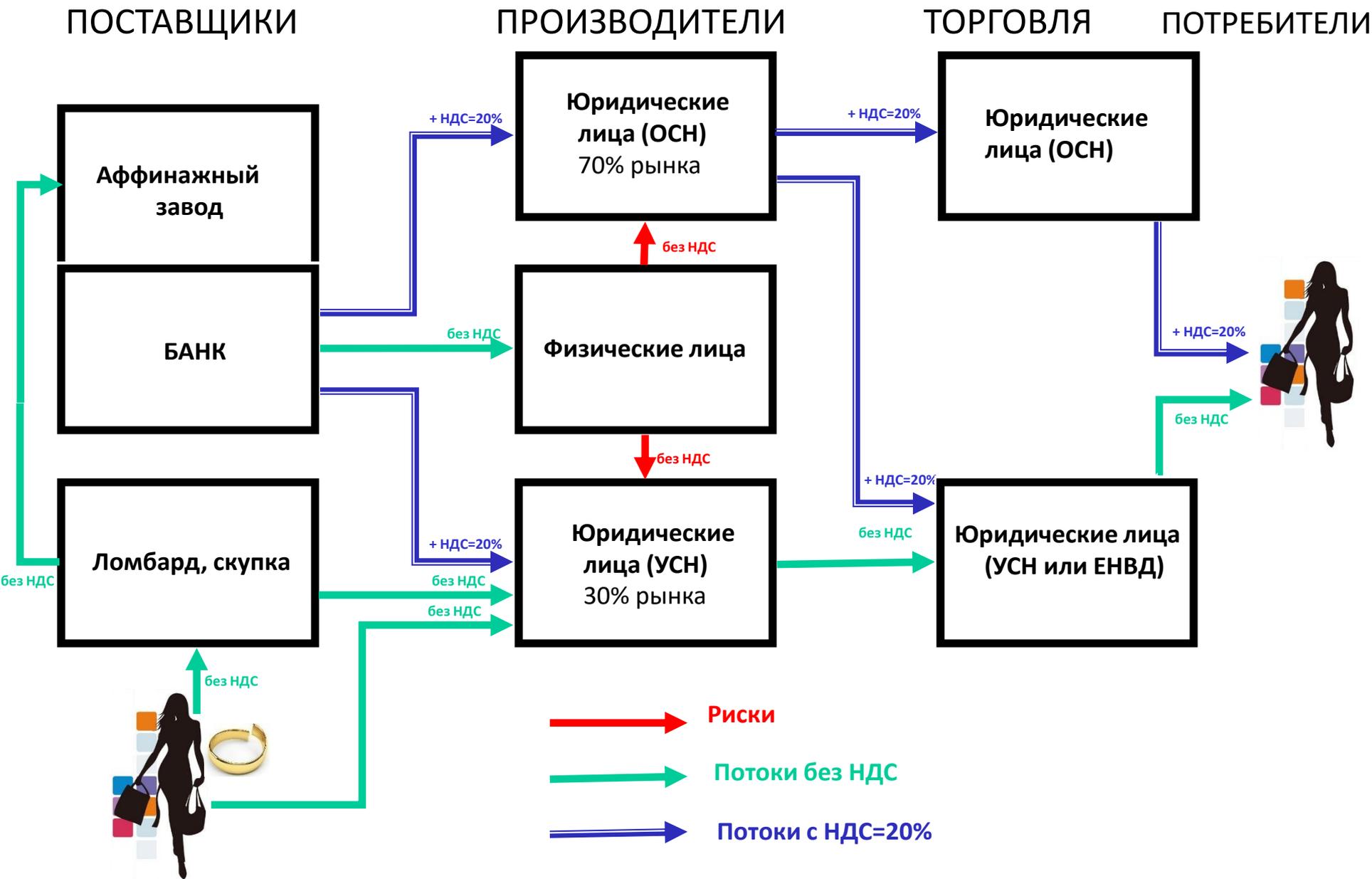




ГИЛЬДИЯ ЮВЕЛИРОВ РОССИИ

Оценка рисков при изменении структуры
налогообложения в сфере оборота ДМ

1. Реализация ДМ без НДС физическим лицам



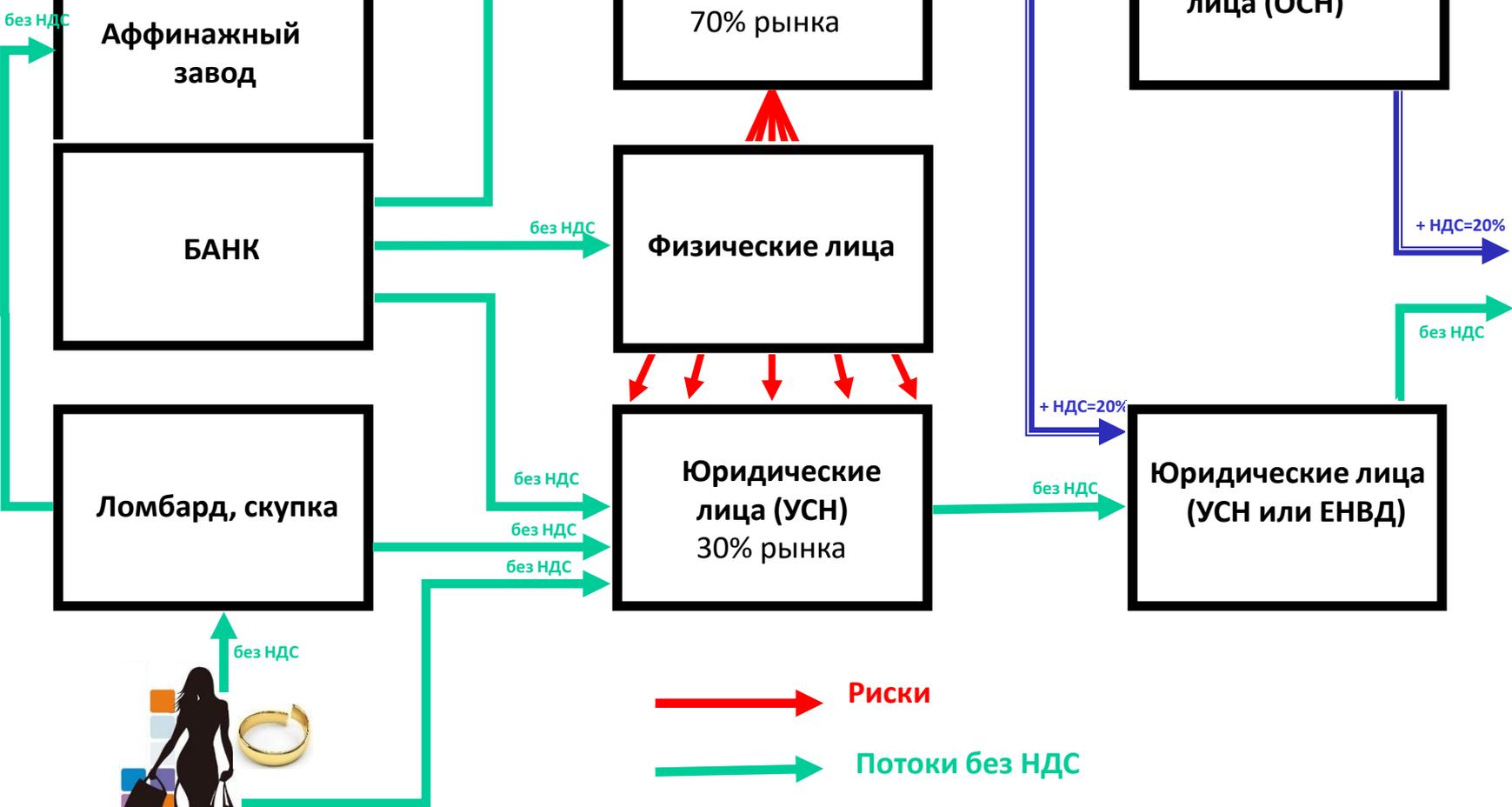
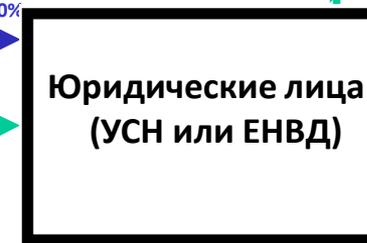
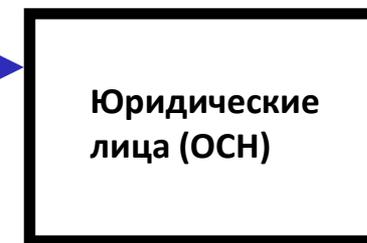
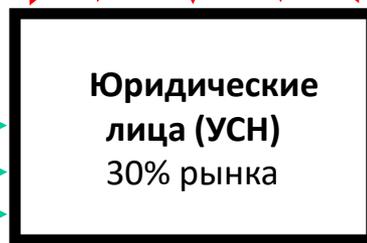
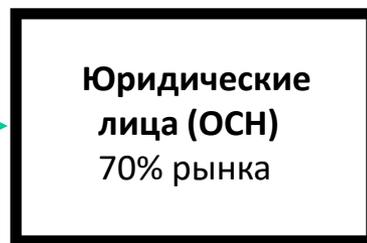
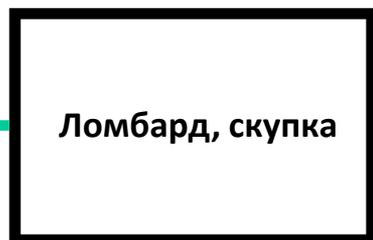
2. Реализация ДМ без НДС юридическим и физическим лицам

ПОСТАВЩИКИ

ПРОИЗВОДИТЕЛИ

ТОРГОВЛЯ

ПОТРЕБИТЕЛИ



4. Оценка рисков

Риски 1. Переток ДМ, приобретенных физическими лицами, в сферу производства ювелирных изделий

Степень риска: минимальная

- Для крупных предприятий, применяющих ОСН, цена последствий налоговых претензий значительно превышает размер необоснованной налоговой выгоды.
- Для малых предприятий, применяющих УСН, сохраняется альтернативный источник необлагаемого НДС драгоценного металла.

Риски 2. Дробление крупного бизнеса с целью получения необоснованной налоговой выгоды от применения специальных налоговых режимов

Степень риска: минимальная

- Ограниченное число крупных компаний на рынке (около 50) предполагает легкое администрирование налогообложения.
- Цена последствий налоговых претензий значительно превышает размер необоснованной налоговой выгоды.
- Сегодняшний уровень прозрачности бизнеса крупных предприятий не допускает возможности принятия на себя дополнительных налоговых рисков.

Риски 3. Расширение сегмента теневого оборота ювелирных изделий за счет увеличения объемов нелегального производства и нелегального ввоза и рост объемов возмещения НДС по операциям, не связанным с приобретением ДМ

Степень риска: высокая

- Цена последствий налоговых претензий ниже размера потерь от перехода на ОСН, т.к. большое число участников рынка (около 15 тыс. компаний) предполагает сложное администрирование и, как следствие, невысокую вероятность выявления правонарушений.
- В то же время, переход с УСН на ОСН для многих ювелирных компаний грозит полной потерей бизнеса.

5. Последствия исключения специальных налоговых режимов из сферы оборота драгоценных металлов

1. Единовременная переоценка товарных остатков на 20%.
2. Увеличение розничных цен на поступающую продукцию на 15%.
3. Потеря оборотных средств.
4. Переход розничной торговли на комиссионные условия работы с поставщиками.
5. Увеличение доли производства ювелирных изделий из давальческого сырья и снижение маржинальности производства.
6. Увеличение расходов на бухгалтерское обслуживание и администрирование возрастающих контрольно-надзорных функций государства.
7. Массовое перепрофилирование и уход с рынка мелкой сетевой розницы.
8. Монополизация розничного рынка ювелирных изделий крупными сетями и ужесточение условий доступа товара на прилавки для всех производителей.
9. Общее снижение инвестиционной привлекательности сферы оборота как ювелирных изделий, так и драгоценных металлов в целом.

**Ассоциация
«Гильдия ювелиров России»
ноябрь 2018 г**